

OFFRE DE V.I.E

CHARGÉ DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL (H/F)

MISSIONS



- Se familiariser avec l'entreprise ADEE Electronic ;
- Analyse du marché local :
 - Existe-t-il des données sur le marché de la protection contre la foudre ?
 - Évaluation de l'impact économique, du nombre d'accidents, etc.
- Identifier les préférences locales : circuits de distribution, prix, cages ESE ou grillagées ...
- Recherche sur l'activité de la foudre dans le pays cible :
 - Systèmes de surveillance et de mesure ;
 - Régions les plus touchées, tendance annuelle ;
 - Système d'avertissement météo public local, etc.
- Coopération avec la chambre locale, expositions locales ;
- Normes locales, éventuelles réglementations spécifiques ;
- Identification des concurrents locaux, distributeurs, constructeurs, superviseurs, installateurs de SPL externes (concernant la protection foudre et les surtensions) ;
- Évaluation du marché des oléoducs et gazoducs :
 - Identification des entreprises spécialisées dans la protection cathodique ;
 - Informations sur l'industrie nationale (prix de l'énergie, projets, acteurs locaux, distribution et approvisionnement, utilisation de la protection cathodique).
- Analyse SWOT sur le marché du pays cible ;
- Rédaction d'une introduction (dans la langue nécessaire : arabe, français ou anglais) ;
- Développement des ventes, planification des appels et rendez-vous, gestion des devis et commandes futures, suivi des livraisons.

PROFIL



- Vous avez une formation commerciale ;
- Vous justifiez d'une expérience professionnelle dans le commerce ;
- Vous avez le sens de la négociation commerciale, des qualités relationnelles et une sensibilité au marketing ;
- Vous avez une bonne maîtrise de l'anglais (écrit et oral).

CONDITIONS



- V.I.E d'une durée de 24 mois ;
- Lieu : Rabat (Maroc) ;
- Nationalité : Française et/ou Marocaine ;
- Âge : entre 18 et 28 ans.

Merci d'adresser CV et lettre de motivation au service RH / recrutement@adee.fr

